

VERHANDELN

Hast Du heute schon verhandelt? Vielleicht mit einem Kind, das von Dir etwas wollte, was Dir nicht sinnvoll erschien oder mit Deiner Partnerin, die sich für einen gemeinsamen Ausflug stark gemacht hat, der Dir gerade ungelegen kommt? Oder standest Du möglicherweise an einer unregelmässigen Strassenkreuzung und führtest eine wortlose Verhandlung mit den andern Verkehrsteilnehmenden darüber, wer nun zuerst fahren darf?

Verhandlungen sind omnipräsent und werden sie fair geführt, sind sie gleichermassen selbstverständlich wie unproblematisch. Machst Du jedoch die Erfahrung, Dich immer wieder über den Tisch ziehen zu lassen und letztlich als Verlierer oder Verliererin aus alltäglichen Verhandlungssituationen raus zu gehen, hinterlässt dies Spuren. Die eigenen Anliegen konsequent im Blick zu behalten ist keine Glückssache, frau wie man kann es lernen.

Im Kurs **Verhandeln für Frauen** (in Winterthur und Zürich) geht es um einige Grundprinzipien, die für das gewaltfreie Verhandeln und den Verhandlungserfolg zentral sind. Dazu gehört auch die Frage, wann es günstiger ist, auszusteigen und wie das geht, ohne dabei Beziehungen zu ruinieren.

«Eine Sache die ich gelernt habe, während ich verhandelt habe war, dass ich Andere nicht ändern kann, solange ich mich nicht selbst geändert habe.»

Nelson Mandela

Möglichkeiten, um diese Veränderung zu intensivieren, gibt es auch in untenstehenden Veranstaltungen.

In der Hoffnung auf ein baldiges Wiedersehen schicke ich Euch frohe Frühlingsgrüsse

...

Mit herzlichem Gruss
Marianne